



## La Corse, partenaire historique de l'Artisanerie et du Verdier

Quatrième île de Méditerranée par sa superficie, la Corse, souvent assimilée à une région est en fait une collectivité territoriale à statut particulier, composée de deux départements prisés par les touristes continentaux et nos commerciaux...

Depuis 1984, l'APEI de Saint-Amand-Montrond va à la rencontre des entreprises et des collectivités locales insulaires dans tous les secteurs d'activités entre mer et montagne.

Bien que la Corse ne soit pas la zone la plus industrialisée de France, malgré la présence d'une activité de construction dynamique et une économie caractérisée par un important secteur touristique et agricole, elle constitue pour nous - depuis toujours - l'apport d'un volume d'heures de travail pérennes qui profitent à l'insertion des personnes en situation de handicap que nous employons.

En effet, au rythme de deux fois par an, plus de 1200 décideurs d'entreprises privées ou publiques, renouvellent leurs commandes auprès de l'Artisanerie et du Verdier montrant ainsi leur adhésion à nos projets associatifs.

La défense commune de valeurs fortes liées à la reconnaissance et à la dignité des personnes en situation de handicap constitue un socle de confiance jamais démenti en plus de trente ans.

Reconnaître et valoriser la qualité de ces échanges, tel est le but qui nous est offert par ces interviews « clin d'œil » auprès d'une sélection de nos partenaires - difficile à réaliser - tant ils sont nombreux et satisfaits de nos services.

Rejoignez-nous  
sur Facebook et  
sur Twitter !



### Interview : Iveco - Lucciana



Wafaa Perrin et Nathalie Spinelli

**Transparence :** Nathalie Spinelli, pouvez-vous nous présenter votre établissement et nous dire comment vous avez connu L'Artisanerie et Le Verdier ?

**Nathalie Spinelli :** Nous sommes concessionnaire IVECO - Distributeur-Réparateur VOLVO, implanté sur la commune de Lucciana depuis 1985. Nous proposons un service de vente et de réparation de véhicules industriels et intervenons sur toute la Corse. Nous avons connu l'APEI de Saint-Amand-Montrond par la visite de Wafaa Perrin lors de l'une de ses prospections. Depuis, deux fois par an, nos rencontres sont devenues de véritables moments d'échanges et je connais bien maintenant les deux structures L'Artisanerie et Le Verdier.

**Transparence :** Comment orientez-vous votre choix sur les produits que nous vous présentons ?

**Nathalie Spinelli :** Notre choix se fait en fonction de nos consommations. Nous avons toujours un peu de stock, mais je devance mes besoins sur des produits d'usage courant et suis les conseils de votre déléguée madame Perrin pour arriver à donner du temps de travail aux deux Entreprises Adaptées.

**Transparence :** Quelles sont les raisons qui vous poussent à nous faire travailler ?

**Nathalie Spinelli :** D'abord, l'on vous considère comme un fournisseur et une entreprise à part entière ; donc la première raison est la très bonne qualité de vos fabrications. Bien sûr, le relationnel client/fournisseur développé par Wafaa Perrin

facilite notre fidélité, l'on s'inscrit dans la durée en sélectionnant des partenaires fiables.

**Transparence :** Êtes-vous concernés par l'obligation d'emploi de 6 % de travailleurs handicapés ?

**Nathalie Spinelli :** Nous ne sommes pas concernés par l'obligation d'emploi car nous sommes moins de 20 salariés. Cependant, l'accès à l'emploi des personnes en situation de handicap nous concerne comme acteur économique. Nous comprenons votre tarification différente et nous vous achetons par solidarité et avec le sens des responsabilités.

### Interview : Piacentini - Furiani

**Transparence :** Pouvez-vous nous présenter votre établissement et nous dire comment vous avez connu L'Artisanerie et Le Verdier ?

**Céline Simoni :** Je m'appelle Céline Simoni et je fais partie de l'équipe de direction de la société « Les Frères Piacentini » créée en 1977 par notre père, Xavier Piacentini. Nous sommes spécialisés dans la restauration de bâtiments anciens, notamment dans la taille de pierre. Notre savoir-faire s'exerce également en matière de couverture traditionnelle. Alain Casciano, votre délégué, est venu nous rencontrer il y a plus de 10 ans en visite spontanée et nous sommes depuis, toujours solidaires de votre action.

**Transparence :** Comment orientez-vous votre choix sur les produits que nous vous présentons ?

**Céline Simoni :** Je choisis des fournitures de bureau dont j'ai besoin tout au long de l'année et des produits d'entretien, entre autres des bobines d'essuyage pour les chantiers, des pelles, pioches, râpeaux et balais, dont on apprécie la qualité.

**Transparence :** Quelles sont les raisons qui vous poussent à nous faire travailler ?

**Céline Simoni :** Apporter du travail à des personnes en situation de handicap en achetant des produits qu'elles fabriquent et qui nous servent au quotidien est pour nous une solution

simple et efficace dans le cadre d'une démarche sociale et responsable.

**Transparence :** Que pensez-vous de la communication faite au travers de notre journal Transparence ?

**Céline Simoni :** Le journal « Transparence » nous permet de découvrir votre Association et de mesurer le chemin parcouru au fil des années. Votre Association existe depuis 1978, soit un an après la création de notre société. Une entreprise qui s'implante dans la durée est un gage de sérieux et je suis très heureuse d'être encore aujourd'hui votre partenaire !



Alain Casciano et Céline Simoni

### Interview : Nissan - Bastia et Ajaccio

**Transparence :** Pouvez-vous nous présenter votre établissement ainsi que votre fonction et vos activités ?

**Michel Cicheri :** Je m'appelle Michel Cicheri et suis le gérant des deux concessions Nissan de Bastia et d'Ajaccio. Elles ont été respectivement créées en 2008 pour Bastia et 2012 pour Ajaccio. Ces deux concessions emploient 26 salariés et donc 26 familles vivent grâce à la qualité des services que nous apportons à nos clients : respect des délais de livraison des véhicules, respect des délais pour la maintenance, qualité du travail en atelier.

**Transparence :** Comment orientez-vous votre choix sur les produits que nous vous présentons ?



Michel Cicheri et Alain Casciano

**Michel Cicheri :** Mes choix sont orientés sur des produits que nous utilisons au quotidien pour être sûrs d'avoir toujours quelque chose à commander à votre délégué Alain Casciano. Grâce à la diversité de vos fabrications, je trouve à chacune de vos visites plusieurs références dont j'ai besoin à vous commander. Dans les ateliers comme au service administratif, la qualité est appréciée par nos collaborateurs, aussi je renouvelle facilement mes achats en confiance.

**Transparence :** Quelles sont les raisons qui vous poussent à nous faire travailler ?

**Michel Cicheri :** Je suis pragmatique et trouve cette démarche commerciale et sociale très intelligente car elle est orientée sur un échange de services : les services qui me sont rendus grâce aux produits que vous me fournissez et que j'utilise et l'action positive et responsable que vous me permettez d'avoir avec vous, en vous confiant mes commandes qui procurent du travail à vos salariés en situation de handicap.

Cette solution me correspond car vous êtes efficace économiquement et vos réalisations depuis 30 ans me conduisent à recevoir facilement Alain Casciano lors de ses passages.

## Interview : Perfect Bodies - Bastia

**Transparence : Pouvez-vous nous présenter votre établissement ainsi que votre fonction et vos activités ?**

**Jean-François Pili :** Je m'appelle Jean-François Pili et avec mon associé, nous gérons un centre de remise en forme dans la zone industrielle de Bastia depuis 20 ans. C'est un centre de plus de 1 000 m<sup>2</sup> avec des zones de travail différentes (muscultation, fitness, squash, cardio training et cross training). Nous comptons à ce jour 1 200 adhérents et nous sommes leader sur le secteur.

**Transparence : Comment avez-vous connu l'APEI et ses deux structures L'Artisanerie et Le Verdier ?**

**Jean-François Pili :** J'ai l'impression de connaître Alain Casciano depuis toujours et c'est lui qui nous a présenté vos structures. Je ne rencontre aucune autre Entreprise Adaptée aussi performante que la vôtre et cela fait plus de 15 ans que je participe à votre action.

**Transparence : Comment orientez-vous votre choix sur les produits que nous vous présentons ?**

**Jean-François Pili :** Je privilégie les produits dont j'ai besoin généralement toute l'année : bobines d'essuyage, liquide vaisselle, éponges, enveloppes, ramettes de papier. Je vous réserve à chaque passage une partie de mes achats, même si sur l'instant j'ai ce qu'il me faut. Votre avantage est de disposer d'une gamme très diversifiée. À chaque passage, Alain me présente de nouveaux produits, cela nous permet de trouver facilement satisfaction.

**Transparence : Quelles sont les raisons qui vous poussent à nous faire travailler ?**

**Jean-François Pili :** Avant tout, pour la démarche sociale. Bien que je ne sois pas assujéti à l'obligation d'emplois réservés, il est évident pour nous de vous soutenir dans votre

action. Evidemment, vos produits de qualité professionnelle sont un atout, sinon je ne continuerais pas. Enfin Alain Casciano entretient avec nous une relation sincère et pérenne. Cette relation personnalisée est différente « des appels téléphoniques » qui nous dérangent...

**Transparence : Communiquez-vous autour de vous sur vos actions avec L'Artisanerie et Le Verdier ?**

**Jean-François Pili :** Oui, beaucoup de mes relations professionnelles sont aussi partenaires de votre Association. Ici, on se connaît tous, cela conforte votre renommée. J'ai déjà conseillé votre Association à des connaissances et votre journal Transparence est un bon support d'informations qui rassure. Les Entreprises Adaptées L'Artisanerie et Le Verdier sont bien connues en Corse.



Alain Casciano et Jean-François Pili

## Interview : Raffalli TP - Sarrola Carcopino



Jacqueline Raffalli et Jean-Louis Baudino

**Transparence : Pouvez-vous nous présenter votre établissement ainsi que votre fonction et vos activités ?**

**Jacqueline Raffalli :** Je suis Jacqueline Raffalli et je gère l'entreprise Raffalli TP avec mon mari. L'entreprise a été créée en 1964 à Sarrola Carcopino et notre activité principale est la construction de réseaux électriques et de communication. Nous avons un effectif de plus de 100 personnes.

**Transparence : Comment orientez-vous votre choix sur les produits que nous vous présentons ?**

**Jacqueline Raffalli :** Nous choisissons, sur les conseils de Jean-Louis Baudino, votre délégué, des produits en fonction des besoins du moment. Votre gamme est très large mais nous commandons surtout des essuie-mains ainsi

que des articles de papeterie de consommation courante : enveloppes, blocs, chemises et ramettes.

**Transparence : Quelles sont les raisons qui vous poussent à nous faire travailler ?**

**Jacqueline Raffalli :** Nous considérons que c'est important de participer à l'insertion des personnes en situation de handicap afin qu'elles aient un emploi, un métier pour se réaliser et avoir une vie décente. De plus, quels que soient les produits commandés, la qualité de ceux-ci est bien supérieure à celle d'autres fournisseurs. Au final, tout le monde est gagnant.

**Transparence : Communiquez-vous autour de vous sur vos actions avec L'Artisanerie et Le Verdier ?**

**Jacqueline Raffalli :** Nous nous faisons une joie de parler de votre Association à d'autres professionnels quand l'occasion se présente. On sait que beaucoup d'établissements de notre corporation sont également partenaires et cela renforce votre réputation.

**Transparence : Appréciez-vous la relation et les passages de notre délégué ?**

**Jacqueline Raffalli :** Nous recevons la visite de Jean-Louis dans notre entreprise depuis plus de 20 ans. Il s'est installé entre nous un climat de confiance et nous avons grand plaisir à l'accueillir. Quand on connaît la qualité de votre Association, l'on apprécie qu'elle soit représentée par un commercial attentionné et disponible.

## Interview : Pifferini - Aléria

**Transparence : Pouvez-vous nous présenter votre établissement ainsi que votre fonction et vos activités ?**

**Valérie Pifferini :** Je suis Valérie Pifferini et je dirige, avec mon frère Pierre, l'entreprise familiale créée par mon père il y a plus de 20 ans. Située à Aléria, dans la Haute-Corse, Agrégats Béton Corse Pifferini est spécialisée dans la production et la vente de béton et de matériaux de construction.

**Transparence : Comment avez-vous connu L'Artisanerie et Le Verdier ?**

**Valérie Pifferini :** Jean-Louis Baudino est venu nous démarcher directement à l'époque où mon père débutait l'activité. Le contact franc et direct

établi entre nous a permis de travailler ensemble tout de suite, il nous a convaincu par sa simplicité et l'évidence de participer à vos projets.

**Transparence : Comment orientez-vous votre choix sur les produits que nous vous présentons ?**

**Valérie Pifferini :** Notre choix est ciblé sur des articles de papeterie, essentiellement des enveloppes, ainsi que sur quelques produits d'entretien afin de contribuer au bon fonctionnement de vos deux Entreprises Adaptées.

**Transparence : Quelles sont les raisons qui vous poussent à nous faire travailler ?**

**Valérie Pifferini :** Nous n'avons jamais été déçus

de la qualité, ce qui nous encourage à faire perdurer ce partenariat. Je travaille uniquement avec L'Artisanerie et Le Verdier car je suis fidèle à mes représentants et qui plus est, votre Association a maintenant une notoriété reconnue en Corse, ce qui crée un climat de confiance.

**Transparence : Communiquez-vous autour de vous sur vos actions avec L'Artisanerie et Le Verdier ?**

**Valérie Pifferini :** Nous sommes très solidaires avec la cause que vous représentez et nous avons plusieurs fois dirigé Jean-Louis Baudino vers d'autres entreprises, lui demandant de se présenter de notre part car en Corse nous fonctionnons beaucoup à l'affectif !



Pierre Pifferini et Jean-Louis Baudino

Quelques partenaires :

